

Director de Ventas

Empresa dedicada al desarrollo de software para la Hostelería y Retail, a través de su TPV de gestión de cobros y las Apps de servicio asociadas (Reservas, Gestión de Stock, Cocina, Comanderos, Gestión financiera y repartos a domicilio).

La empresa da servicios a más de 1.000 clientes, y con tiene presencia en 5 países: España, Colombia, Holanda, Aruba, EAU, Guinea Ecuatorial, Somalia. En negociaciones con México, Bélgica y Chile.

Requisitos:

1. Conocimientos necesarios

- a. Estudios ADE, Económicas, Comercio internacional.
- b. Se valoraran conocimientos Marketing y comunicación.

2. Experiencia mínima: Al menos 3 años

3. Habilidades

- a. Habilidad para trabajo en equipo.
- b. Conocimientos tecnológicos entorno iOS.
- c. Conocimientos sector hostelería.
- d. Pro-actividad.
- e. Habilidad en la gestión de incidencias.

4. Idiomas: Nivel alto de Inglés mínimo B2 demostrable, se valorara conocimiento de otras lenguas positivamente.

Se ofrece:

- Trabajar con las últimas tecnologías.
- Disponibilidad para viajar en territorio nacional e internacional.
- Jornada completa.
- Ubicación: San Juan de Alicante.
- Salario a convenir.
- + Complemento por objetivo de venta.