

**ITI**INSTITUTO TECNOLÓGICO  
DE INFORMÁTICA**BUSCA****LUGAR: Alicante****DEPARTAMENTO: DESARROLLO DE NEGOCIO****PUESTO OFERTADO: INGENIERO/A DE DESARROLLO DE NEGOCIO**

Requisitos	Perfil del Candidato
<b>Titulación</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Ingeniería Industrial, Informática o Telecomunicaciones. No se descartarán otras titulaciones.</li></ul>
<b>Nivel de Conocimientos y Experiencia</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Experiencia profesional en Administración de Sistemas de Información o Gestión de la producción en entornos de Fabricación.</li><li>• Experiencia en negociación y desarrollo de negocio en tecnologías digitales.</li><li>• Conocimientos técnicos y experiencia en el sector de las TIC.</li><li>• Valorable nivel alto de inglés y otros idiomas.</li><li>• Valorable la disposición de contactos en empresas industriales y del sector TIC a nivel regional y nacional.</li></ul>
<b>Funciones</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Análisis detallado de necesidades de herramientas digitales en los sectores industriales.</li><li>• Asesoramiento en el diseño de productos y modelos de negocio para tecnologías digitales en sectores industriales.</li><li>• Realización de tareas comerciales: Representación del ITI, captación y visitas a clientes, toma de requerimientos, asistencia a ferias y otros eventos para el desempeño de la labor comercial.</li><li>• Búsqueda de nuevas oportunidades comerciales.</li><li>• Redacción de propuestas técnicas y económicas mediante información proporcionada por los responsables de los grupos de investigación y áreas tecnológicas.</li><li>• Análisis de las capacidades y productos del Instituto, así como desarrollo de la documentación comercial necesaria.</li><li>• Seguimiento de los proyectos asignados a nivel de relación con clientes y gestión de incidencias.</li><li>• Mantenimiento de relaciones con los Asociados del ITI.</li><li>• Tareas de organización interna del departamento.</li></ul>
<b>Capacidades Valorables</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Orientación al cliente.</li><li>• Habilidades sociales y gran capacidad de comunicación.</li><li>• Proactividad y capacidad de trabajo en equipo.</li><li>• Creatividad y capacidad de innovación.</li><li>• Negociación.</li></ul>
<b>Se ofrece</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Formación continuada a cargo del Instituto.</li><li>• Contratación indefinida.</li><li>• Posibilidades de crecimiento y promoción profesional dentro del departamento: Plan de Carrera Profesional.</li><li>• Jornada completa flexible.</li></ul>
<b>Incorporación</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Inmediata</li></ul>

Interesados, enviar Currículum detallado conocimientos técnicos a [rrhh@iti.es](mailto:rrhh@iti.es) indicando nombre completo del puesto ofertado.